



Trois lettres – des milliers d'opportunités – Votre chance. **C'est RSP !**

Notre société est synonyme de précision, d'innovation et de prestations de services émérites artisanales « Made in Germany ». En tant qu'entreprise familiale, nous connaissons nos racines et nous sommes actifs sur la scène internationale. Car nos excavatrices-aspiratrices sont spéciales, tout comme nos clients dans le monde entier et les personnes qui les produisent chaque jour. Saisissez votre chance chez le leader du marché dans le domaine de la technique d'aspiration par ventilateurs et devenez un membre de RSP.

Technico commercial (h/f)









Description de vos fonctions :

- *Faire la vente sur le tiers nord de la France des produits RSP.*
- *Prospecter de nouveaux clients sur votre secteur.*
- *Faire les réceptions et les formations initiales pour les clients de nouvelles machines.*
- *Suivi des projets spéciaux en cours et participation aux salons*

Qu'attendons-nous de vous ?

- *Avoir une formation/diplôme dans le domaine de la vente ou être vendeur dans l'âme.*
- *Expérience professionnelle souhaité mais pas indispensable.*
- *L'anglais ou l'allemand, parlé et écrit est nécessaire.*
- *Un investissement total et sans failles, pour vous et le groupe.*
- *Des compétences sociales sont impératives car nous évoluons comme une équipe.*

Que recevez-vous en retour ?

 Un contrat de travail à durée indéterminée	 Une rémunération attractive	 Une prévoyance vieillesse d'entreprise	 Une mobilité assurée
 Des horaires de travail flexibles	 Un bonus santé	 Des événements d'entreprise	 Des indemnités de repas

