

Drei Buchstaben – tausend Möglichkeiten – Ihre Chance. Wir sind RSP.
Wir stehen für Präzision, Innovation und handwerkliche Spitzenleistungen „Made in Germany“. Als Familienunternehmen kennen wir unsere Wurzeln und agieren doch international. Denn unsere Saugbagger sind Spezialisten, genau wie unsere Kunden auf der ganzen Welt und die Menschen, die sie täglich produzieren. Nutzen Sie Ihre Chance beim Marktführer auf dem Gebiet der ventilatorenbasierten Saugtechnik und werden Sie ein Teil von RSP.

Sales Manager (m/w/d/x) - Region DACH

Das erwartet Sie:

- aktive Akquise von Neukunden sowie Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen innerhalb der DACH-Region
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien für unsere Produkte im Bereich der Vakuum-Technologie und Industrieanwendungen, inkl. Marktanalysen und Wettbewerbsbeobachtung
- Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen in enger Zusammenarbeit mit den technischen Abteilungen
- Erstellung von Angeboten inkl. technischer Spezifikationen, Preiskalkulation und Lieferbedingungen
- Planung, Organisation und Steuerung aller Vertriebsaktivitäten innerhalb des Verkaufsgebietes
- Teilnahme an Messen und Kundenveranstaltungen

Das bringen Sie mit:

- abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium (Diplom oder Master), vorzugsweise im Bereich Maschinenbau oder Betriebswirtschaft
- langjährige Berufserfahrung im Vertrieb technisch komplexer und erklärungsbedürftiger Produkte, insbesondere mit Fokus Vakuumtechnologie und Industrieanwendungen
- verhandlungssichere Englischkenntnisse sowie internationale Reisebereitschaft
- überzeugende Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick

Das geben wir Ihnen zurück:

Attraktive Entlohnung	Urlaubsgeld und Zielbonus	30 Tage Jahresurlaub	Unbefristeter Arbeitsvertrag
Sachbezugsgutschein	Kita-Zuschuss	Dienstwagen	Bikeleasing

RSP GmbH & Co. KG
Ansprechpartner: Kim Kohse
Zum Silberstollen 10 | 07318 Saalfeld/ Saale
+49 (0) 36 71/57 21-0 | bewerbung@rsp.com